

L'ENTRETIEN

Société BL PIPING : « T'as pas un tuyau ? »

De la confection de charpentes métalliques, d'escaliers, en passant par les garde-corps, les verrières ou encore les portails et la tuyauterie, BLPiping propose un large éventail.

L'ESSENTIEL

- **Qui ?** Benjamin Langlois, 37 ans. Président directeur général de BLPiping.
- **Quoi ?** Entreprise spécialisée dans le secteur d'activité de structures métalliques, chaudronnées, de tuyauterie et serrurerie.
- **Où ?** 2889, chemin de Halage à Coulogne.
- **Quand ?** Création le 22 septembre 2020.
- **Les emplois ?** Au total, six employés, dont un contrat d'apprentissage.

BLPiping, c'est quoi au juste ?

Benjamin Langlois, PDG de l'entreprise :

« Piping ça veut dire « tuyau » en anglais. Souvent on dit « t'as pas un tuyau, une solution ? ». C'était pour faire référence au côté dépannage, un jeu de mots entre la tuyauterie et le dépannage. Le cœur de notre métier c'est la tuyauterie, chaudronnerie et serrurerie. Je ne voulais pas un simple sigle. »

Tuyauterie, chaudronnerie, serrurerie : concrètement, qu'est-ce qui sort de votre atelier coulognois ?

« On fait de la réalisation assez large. On réalise des passerelles chaudronnées, des mains courantes, châssis etc. Ici, c'est de l'artisanal et du solide. On travaille l'inox, l'acier, l'aluminium. En tuyauterie, on utilise l'acier, l'inox soudé mais nous avons aussi la particularité de travailler avec de l'inox serti. On fait aussi du PVC pression, du PEHD qu'on utilise pour des réseaux enterrés, des canalisations etc. Côté serrurerie, on réalise des portillons, portails, bardages, on peut aussi concevoir des verrières. »

Votre champ d'action est très large.

« Oui. On vient tous les quatre de grosses sociétés. J'étais chargé d'affaires, ça a toujours été mes gars. J'ai beaucoup eu la bougeotte, ils l'ont attrapée et m'ont suivi. Aujourd'hui, nous sommes six. On a tous une spécificité mais nous sommes tous polyvalents. Les gars sur le terrain peuvent poser un bardage, le lendemain faire de la tuyauterie et le sur-



BL Piping a un champ d'activité large et fabrique sur mesure.

« Je ne suis pas qu'un simple numéro dans une boutique »

Une grande porte de garage s'ouvre pour laisser place à 120m² d'atelier, à l'arrière du domicile du patron à Coulogne. Avec ses cinq employés, c'est là qu'il a lancé son entreprise, en pleine crise sanitaire. La radio diffuse quelques airs animés, les machines ronronnent et les lames sciant l'acier ajoutent les dernières notes. Un stylo à la main, Gaëtan Decocker, préparateur et chef d'atelier, donne les consignes à l'équipe pour « réaliser un sas de sécurité d'accès », détaille l'homme arrivé dans l'entreprise dès sa création. Quelques mètres plus loin, un salarié s'installe face à sa machine pour couper de l'acier. Un atelier somme toute petit mais duquel sortent parfois des pièces conçues pour des structures métalliques d'ampleur. Et ici, l'ambiance d'une entreprise familiale règne. On parle de « camarades ». Une entreprise « familiale », avec « une bonne en-

tente » Rapidement se dégage cette « bonne entente », un aspect primordial voulu par le jeune entrepreneur, qui attache beaucoup d'importance aux valeurs humaines. « Ici, j'ai tous les maillons réunis, je connais leurs compétences, mais aussi leur vie, leur besoin », reconnaît Benjamin Langlois. « Je le connais depuis cinq ans », confie Gaëtan Decocker. Je l'ai suivi dans plusieurs entreprises etc. » Pour lui, BLPiping est « plus qu'une entreprise. Il y a un côté familial, on connaît tous les femmes et les enfants des uns et des autres ». Une ambiance largement perçue comme un atout. « J'aime bien ne pas me sentir comme un simple numéro dans une boutique », ajoute celui qui partage le bureau du boss. « On n'est pas là pour se tirer dans les pattes. » Avec juste quatre mois d'activité au compteur, l'entreprise BLPiping semble bien rodée.

lendemain un châssis. »

Tout est fait chez BLPiping ?

« Nous sommes effectivement capables de venir chez un client prendre les cotes, faire un plan 3D, le fabriquer, le peindre, le poser sans sous-traitance. On prend le projet de A à Z. »

Quels sont vos projets pour les mois à venir ?

D'ici fin 2021, j'aimerais avoir un atelier plus grand. Là, l'atelier fait 120m². J'ai lancé mon entreprise de façon prudente. On est chez moi, ça



« Entre 2021 et 2022, j'envisage la création de deux ou trois emplois. »

Benjamin Langlois

m'a permis de ne pas avoir de charges supplémentaires, de loyer. Ça m'a notamment permis d'embaucher, prendre un contrat d'apprentissage. Un atelier plus grand, avec deux bureaux ce serait bien. Et entre 2021 et 2022, j'envisage la création de deux ou trois emplois. »

Vous êtes lauréat du Réseau Entreprendre Côte d'Opale, qu'est-ce que ça vous amène ?

« A la différence d'autres associations, le Réseau Entreprendre n'offre pas qu'une aide financière. Il y a un suivi régulier, permettant de devenir un meilleur patron. Nous ne sommes pas seuls, et nos accompagnateurs ce sont des pointures ! »

Comment vos accompagnateurs vous aident-ils ? Avez-vous des exemples ?

« Ça peut permettre d'avoir des fiches, des informations sur les investissements, la comptabilité. Un de mes accompagnateurs m'a par exemple conseillé de faire comme si j'avais un loyer et de mettre de côté, pour être prêt quand j'en aurai un. Je n'y avais pas pensé. Ils ont des trucs et astuces, ce sont des personnes qui ont de l'expérience. »