

05 mars **2024**
La Commanderie
Dole

Soirée **des**
lauréats

Promotion 2023

Pour créer des emplois,
créons des employeurs.

 **Réseau
Entreprendre**
FRANCHE-COMTÉ





Les dispositifs

Un accompagnement gratuit, dans la durée, adapté à toutes les étapes de la vie d'une entreprise !

start
BY BUREAU ENTREPRENEURS

CRÉATION/REPRISE

renforcer un projet et réussir une création/reprise

booster
BY BUREAU ENTREPRENEURS

MUTATION/DÉVELOPPEMENT

passer un cap de développement significatif

ambition
BY BUREAU ENTREPRENEURS

CROISSANCE

changer d'échelle et doubler l'activité

Actions de stimulation à l'entrepreneuriat auprès de jeunes

100000
ENTREPRENEURS

SENSIBILISATION

des jeunes à l'esprit d'entreprendre au moyen de témoignages d'entrepreneurs dans les collèges et les lycées

LES ENTREP
TERRAIN PRÉPAREDNESS
DU FORMATEUR COMTE

PROGRAMME D'ENTRAÎNEMENT TERRAIN

à la création d'entreprise dédié aux étudiant(e)s, fondé sur la pédagogie « learning by doing »

Depuis 2007

Réseau de chefs d'entreprise engagés dont la mission est de faire émerger et réussir des entrepreneurs créateurs d'emplois et de richesse.

Depuis sa création

- 216 entreprises ont été accompagnées représentant 4 474 emplois créés ou maintenus à horizon 3 ans dont 924 créations ex-nihilo.
- 6,9 millions d'euros de prêts d'honneur ont été octroyés.

Valeurs

- L'important c'est la **PERSONNE**
- Le principe c'est la **GRATUITÉ**
- L'esprit c'est la **RÉCIPROCITÉ**
- Le moteur c'est la **BIENVEILLANCE**
- Ce qui nous anime c'est la **SOLIDARITÉ**

Actions

- Aide à l'élaboration du projet et validation par des chefs d'entreprise expérimentés et bénévoles.
- Accompagnement personnalisé par un chef d'entreprise.
- Renforcement des fonds propres via un prêt d'honneur allant jusqu'à 50 000 € sans intérêt ni caution.
- Accompagnement collectif dans le cadre d'un club des lauréats mensuel.
- Insertion active dans les réseaux économiques et financiers.

En 2023



+ de 3 000 heures

de bénévolat

307 emplois

créés ou maintenus à l'horizon de 3 ans

16 comités

d'engagement dont 14 projets retenus

264 000 €

de prêts d'honneur engagés contribuant
à lever un financement bancaire
de 10,7 millions d'euros



Alexandre BARAN

PISCINES CONCEPT 39

CONCESSION JURA

PISCINES DESJOYAUX

51 Rue Emmanuel Vauchez
39570 MESSIA-SUR-SORNE

03 84 85 08 81

piscinesconcept39@orange.fr



Alexandre, 39 ans, est pacsé et père de 2 filles de 8 et 6 ans. Il a évolué pendant plus de 15 ans dans le logement social où il a occupé plusieurs postes au sein du service financier. D'abord comptable, puis contrôleur de gestion et directeur financier adjoint, il s'orientera vers un poste de responsable achats et contrats. Les expériences acquises au cours de cette carrière aboutie lui ont donné l'envie d'entreprendre. Accompagné de son associé Alexandre JULIAN, il saisit l'opportunité d'acquérir la société **PISCINES CONCEPT 39** qui correspondait à la cible recherchée.

PISCINES CONCEPT 39, sous l'enseigne **PISCINES DESJOYAUX**, leader mondial de la piscine enterrée, bénéficie d'une exclusivité territoriale sur le département du Jura. Au travers de sa concession basée à Messia-Sur-Sorne, la société commercialise et assure la pose de piscines et d'accessoires. Elle dispose d'un portefeuille de 1300 clients sur le département et essentiellement situés dans le sud du Jura, permettant une augmentation constante de son CA. De 1.11 M€ en 2020 à 1.35 M€ en 2022, l'entreprise ambitionne une croissance dans les années à venir avec l'arrivée des deux repreneurs et le renfort de l'équipe en place, actuellement composée de 4 personnes. L'objectif de ces prochaines années : développer le nord du Jura et poursuivre la croissance significative de son CA.

Accompagné par : Jean FAIRY

Après l'obtention de son diplôme à l'Institut Supérieur d'Ingénieurs de Franche-Comté, **Benjamin** poursuit sa carrière en tant qu'ingénieur biomédical, et développera, pendant une dizaine d'années, ses compétences dans le domaine de la chirurgie osseuse et plus particulièrement dans le développement de dispositifs médicaux pour la chirurgie crânio-maxillo-faciale. Après avoir occupé différents postes dans des entreprises internationales à forte croissance, il décide de fonder, en 2018, la société **ENNOÏA**. Son ambition est de rendre plus accessibles les innovations technologiques à toujours plus de patients.

ENNOÏA est une société née de la volonté de développer sans cesse la chirurgie personnalisée humaine et vétérinaire. Certifiée ISO13485, elle propose ses produits et services aux établissements de santé et industriels du secteur médical sur l'ensemble du territoire national, avec une conquête du marché européen planifiée pour 2025. L'entreprise propose différents dispositifs médicaux et investit considérablement dans le développement de solutions innovantes pour la chirurgie cranio-maxillo-faciale. Un premier brevet a été déposé par **ENNOÏA**, et la société devrait compter une dizaine de collaborateurs pour générer un CA de 500 K€ en 2024. Son ambition est de poursuivre son développement et de devenir un acteur majeur et reconnu dans son secteur.

Accompagné par : François BONNET



Benjamin
BILOTTET

ENNOÏA

TEMIS INNOVATION
18 Rue Alain Savary
25000 BESANÇON

ennoïa





Romain CHOUET

METAUX PLAST

Rue Roger Salengro
70200 LURE

METAUX-PLAST

Romain, 37 ans, est pacsé et père de 2 filles. Il est issu d'un cursus technique dans le domaine de l'électricité, la mécanique et l'automatisme industriel. Son évolution au sein d'un grand groupe du secteur de l'isolation lui permet aujourd'hui de disposer de toutes les compétences nécessaires pour se lancer dans son projet de reprise de l'entreprise **METAUX PLAST**. Il souhaite mettre à profit sa créativité, ses compétences techniques et humaines, son sens du partage et de la transmission, sa motivation et son implication dans ce projet personnel et professionnel.

METAUX PLAST travaille aux côtés de grandes industries de la région en proposant ses services en métallerie, chaudronnerie, serrurerie et maintenance industrielle. L'équipe est composée de 6 collaborateurs réactifs, polyvalents et dotés d'un grand savoir-faire. La société est connue et reconnue depuis 1988, lui permettant de générer un CA de 780 K€ par an. En tant que repreneur, **Romain** souhaite continuer à être présent pour répondre aux industries fidèles et diversifier l'offre de **METAUX PLAST** afin de répondre aux besoins de la clientèle. Il envisage de nouveaux recrutements dans les années à venir avec l'ambition de développer les activités de l'entreprise.

Accompagné par : Stéphane CUBAYNES

Willy, 40 ans, est marié et père d'une petite fille de 5 ans. Ingénieur mécatronique, sa passion l'a mené à évoluer pendant 13 années dans le management de projets et d'organisations complexes et internationales, aussi bien industrielles que commerciales. Son expérience lui a permis de devenir expert dans le management d'équipes et de clients, et de développer son leadership et ses compétences sociales. Il a su associer son envie d'entreprendre aux défis environnementaux de notre société, en créant son entreprise, **OCTOPOUSSE**, en 2020.

OCTOPOUSSE est une entreprise pionnière dans le domaine de l'éco-paysagisme, basée sur les principes de la permaculture à destination des particuliers, collectivités et professionnels. Au travers de son bureau d'études, elle propose une approche personnalisable et complète allant de l'analyse du lieu, des souhaits et des objectifs, jusqu'aux contraintes des utilisateurs. **OCTOPOUSSE** propose ainsi l'étude et la conception paysagère écosystémique des lieux, la conception technique des éléments complexes (gestion de l'eau, mobilier, bâtiments, gestion agricole...) jusqu'à la réalisation du projet et sa maîtrise d'œuvre. Sa force réside dans son approche innovante du paysagisme alliant nécessairement la beauté, le vivant, la productivité et la praticité. En forte croissance chaque année, l'entreprise emploie 4 salariés depuis septembre 2023. Les perspectives de développement sont fortes avec une ambition de croissance au niveau national.

Accompagné par : David HERIBAN



Willy
EYRAUD

OCTOPOUSSE

4 Rue du Château
39290 MONTMIREY LA VILLE

07 69 22 64 34

willy@octopousse.fr
www.octopousse.fr





Julien FABRE

KAPTREK

2 C Chemin de Palente
25000 BESANÇON

06 06 96 66 19

info@kaptrek.com



Julien a 29 ans et est diplômé, en apprentissage, de SUPMICROTECH – ENSMM et de l'ECDE à Besançon. Après avoir occupé plusieurs métiers techniques dont ingénieur produit ou encore responsable industrialisation, il basculera sur le volet business en tant que product manager puis directeur commercial. Son dernier poste lui a permis de s'épanouir et développer une activité intrapreneuriale, ce qui l'emmènera à se lancer dans l'aventure de son projet en participant à la compétition Les Entrep'. À son issue, il cocrée en 2018, associé à son père Vincent FABRE, la société FAB'ONE pour porter le projet **KAPTREK**.

FAB'ONE est une startup qui conçoit et développe les solutions technologiques IOT et connectées **KAPTREK**. En démarrant par le marché des sports de plein air, la société a développé sa plateforme produit propriétaire **KAPTREK OUTDOOR PILOT** permettant l'intégration de nombreuses fonctions innovantes et simples d'utilisation. Forte de son expertise technologique, l'entreprise complète désormais son offre avec **KAPTREK PRO PILOT**, proposant le développement de produits dérivés de la version grand public pour des applications professionnelles (Défense, Industrie 4.0, Sécurité, Médical..).

Accompagné par : Grégory GILLE

Fabrice, 46 ans, est marié et père de 3 enfants. Diplômé de l'ENSAIS de Strasbourg, sa carrière s'est principalement déroulée dans le secteur de l'automobile. Après avoir occupé divers postes de responsable en production montage et projet (industrialisation nouveau véhicule), il part avec sa famille en expatriation en Chine (4 ans) puis en Slovaquie (3,5 ans) où il occupe des postes de direction. Il développe sa volonté d'entreprendre dans l'exercice de ses responsabilités. **Fabrice** saisit alors, avec son épouse, l'opportunité d'acquisition de la société **TRI-LOGIC CENTRE EST** qui correspond à leurs critères : une PME industrielle orientée dans l'optimisation et le traitement des déchets.

TRI-LOGIC CENTRE EST détient 14% de **TRI-LOGIC** France et intervient exclusivement sur un secteur géographique spécifique (grand Centre-Est). La société cible exclusivement une clientèle professionnelle pour optimiser la gestion des déchets par la mise en place de matériels spécifiques (presses à déchets, déchiqueteurs, consommables...). Fondée en 2006, **TRI-LOGIC CENTRE EST** a su se développer avec une large gamme de produits pour répondre aux besoins des entreprises. Depuis quelques mois, les broyeurs et les composteurs sont venus enrichir son offre pour faire face aux nouveaux défis environnementaux. Le CA visé est de 1.1 M€ à 3 ans, objectif réalisable grâce à l'équipe de 3 personnes et aux perspectives de recrutement à court terme.

Accompagné par : Dominique CHARMOILLE

Fabrice
MOUILLESEAU

TRI-LOGIC CENTRE EST

1 Rue Morimont
90000 BELFORT

06 11 97 39 94

fabrice.mouilleseaux@tri-logic-centreest.fr
www.tri-logic.fr





Arnaud FURRER

UGV

ZI du Gros Pré
2 Rue des Émaux
25490 DAMPIERRE-LES-BOIS

06 87 39 52 87
nano90100@hotmail.fr
www.ugv-france.fr



Arnaud 48 ans, est pacsé et père de 2 enfants. Une fois ses études terminées au sein de l'école en apprentissage d'Alstom à Belfort, il migre en Suisse une vingtaine d'années dans le secteur de l'horlogerie. Il commence comme opérateur et évolue sur des postes de régleur, programmeur, responsable d'équipe, responsable d'atelier, responsable de production, puis, responsable et organisateur de projets. Parmi ses réalisations notables, **Arnaud** a mis en place le développement d'un atelier grâce aux méthodologies 5S et Lean Manufacturing. En 2018, il s'oriente tout naturellement sur l'achat d'une entreprise d'usinage de précision, MECA SERVICE, composée d'une vingtaine de collaborateurs.

Arnaud saisit l'opportunité de développer MECA SERVICE en reprenant la société **UGV** afin d'atteindre ses objectifs de croissance. Certifiée ISO9001 et ISO9100, l'entreprise produit des pièces de précision par usinage à forte valeur ajoutée, à destination des secteurs de l'aéronautique, l'aérospatial et la défense. De par son activité, son acquisition s'ancre dans un projet pertinent de développement mutualisé entre les deux structures, leur permettant d'envisager une croissance de CA de 10 à 15%. **UGV** compte à ce jour 9 collaborateurs pour un CA de 2,3 M€. Ce projet permettra le recrutement de plusieurs collaborateurs, à proportion égale, ces 3 prochaines années.

Accompagné par : Denis REZÉ

Sylvain, 44 ans, est marié et père de 2 enfants. Autodidacte et passionné par le développement de jeux vidéo et de logiciels depuis son enfance, il débute sa carrière comme développeur puis dirige des équipes de R&D au sein de sociétés telles qu'Infogrames, Delphine Software International et Wizarbox. En 2009, après 10 années en région parisienne et la naissance de leur premier enfant, le couple décide de tout abandonner pour retourner vivre en Franche-Comté, leur région natale.

En 2012, après 3 années en tant qu'auto-entrepreneur, **Sylvain** crée SHINE RESEARCH avec la volonté de développer les secteurs du jeu vidéo et du logiciel en Franche-Comté. 10 ans plus tard, 4 sociétés ont vu le jour : **SHINE GROUP** (Holding), SHINE RESEARCH (jeux vidéo et création de logiciels sur mesure), SHINE MEDICAL (logiciels médicaux) et SHINE DIGITAL (développement web, formation, design, UX/UI, graphisme). **SHINE GROUP** représente un CA de 3 M€ en 2023 avec un effectif passé de 16 à 40 collaborateurs en 2 ans. L'entreprise envisage de se structurer pour se développer à l'international.

Accompagné par : Gérard STREIT

Sylvain
GROSDÉMOUGE

SHINE GROUP

1 Rue du Pré Brenot
25870 CHÂTILLON-LE-DUC

09 72 58 37 31

contact@shine-group.tech
www.shine-group.tech

SHINE
GROUP





Romane LE PRIOL

IMM FRANCE

2 Rue Marcel Paul
90000 BELFORT

03 84 27 25 22
contact@immfrance.fr
www.immfrance.fr



Romane, jeune femme de 21 ans, est née dans l'Est de la France. Encore étudiante en Master à l'EDHEC, elle est également diplômée d'un DUT TC et d'un Master 1 à la NEOMA Business School de Rouen. Travaillant dans la société de son grand-père depuis de nombreuses années elle décide, après une année de réflexion, d'accepter le défi de se lancer dans la grande aventure de l'entrepreneuriat en reprenant la société familiale **IMM FRANCE**.

Animée par de fortes valeurs, **Romane** est motivée à rendre notre monde meilleur en proposant des produits de plus en plus respectueux de l'environnement et en adéquation avec les avancées médicales, afin que tout le monde puisse accéder aux meilleurs soins possibles.

IMM FRANCE est une société spécialisée dans la vente de dispositifs médicaux en France, Suisse et Belgique. L'équipe est composée de 15 collaborateurs qui travaillent au quotidien pour importer les produits et les vendre aux prestataires de santé, hôpitaux, cliniques et grossistes en pharmacie. Le secteur connaît une croissance continue en raison de sa forte orientation vers les soins à domicile, permettant ainsi aux gouvernements de réduire leurs dépenses. L'entreprise perpétue son développement en respectant ses 4 valeurs qui sont : Agir, Accompagner, Innover et Modérer les coûts.

Accompagnée par : Frank VAMPOUILLE

Marc a 34 ans, en concubinage. Amoureux de la nature depuis tout petit, il s'est tout naturellement orienté vers cette voie. Diplômé d'un BEPA, d'un Bac Professionnel « Productions horticoles, florales et légumières » et d'un BTS technico-commercial « Vente en végétaux d'ornement », son parcours d'études le mène à faire de sa passion son métier. Il acquiert 15 années d'expérience dans le monde de la vente du végétal dont 6 ans à VILLAVERDE dans l'Ain et 9 ans à JARDIVAL en Franche-Comté, en tant que chef de rayon.

Son envie d'entreprendre, présente depuis quelques années, se concrétise le jour où l'opportunité s'est présentée à lui avec le projet de reprise d'une jardinerie à Froideconche. **JARDILAND** se situe sur un terrain de 4 300 m² et possède 2 300 m² de surface commerciale. Implantée sur une zone passante à la sortie d'une 2x2 voies, dans une zone dynamique avec de nombreux commerces et l'ouverture prochaine d'une pharmacie et d'un pôle médical, le potentiel de développement est certain. L'équipe se compose de 2 employés polyvalents. L'arrivée dès le mois de novembre d'une 3^{ème} personne augmentera la force de vente. Le CA est actuellement de 580 K€ et **Marc** envisage d'atteindre les 800 K€ d'ici 2 à 3 ans. À travers la mise en place d'actions, d'une configuration de magasin différente et surtout d'une communication puissante, l'entreprise compte atteindre ses ambitions de développement.

Accompagné par : Eric BOONE



Marc
MARILLER

JARDILAND

Luxeuil-Froideconche
ZAC La Zouzette
70300 FROIDECONCHE

03 84 40 40 12
jdluxeuil@gmail.com

Jardiland





Nathalie **REMONNAY**

THIONNET JEAN-MARIE

7 Impasse de La Fabrique
25160 LABERGEMENT-SAINTE-MARIE

03 81 69 33 54

n.remonnay@charpente-
couverture-thionnet.com



Nathalie, 36 ans est mère de 2 fils. Titulaire d'un BTS Agencement, elle obtient par la suite un BTS Systèmes Constructifs Bois et Habitat au Lycée du bois de Mouchard en 2007. Après 10 années passées au bureau d'études et au suivi de chantiers dans 2 entreprises de construction bois, elle occupe un poste de dessinatrice et coordinatrice de chantier dans un cabinet d'architecture afin d'étoffer son parcours. À la recherche d'une évolution dans sa carrière, **Nathalie** saisit l'opportunité de reprendre l'entreprise **THIONNET JEAN-MARIE** avec son conjoint, lui-même issu du même secteur d'activité. L'entreprise correspond à leurs critères et à leurs valeurs : une petite entreprise de charpente traditionnelle.

THIONNET JEAN-MARIE est implantée dans le Haut-Doubs et intervient sur des chantiers de charpente, couverture, zinguerie et menuiserie. Elle propose à ses clients particuliers ou publics des solutions complètes de haute technicité. Ses domaines d'intervention sont variés, allant de la réfection de toitures d'église ou de chalets d'estive, à la construction et à l'aménagement intérieur de chalets modernes, en passant par l'isolation extérieure des murs et des toitures. Sa zone d'intervention s'étend dans un rayon de 30 kms autour de Labergement-Sainte-Marie. Son CA est passé de 1.5 M€ à 1.75 M€ sur les trois dernières années. L'entreprise **THIONNET JEAN-MARIE** compte actuellement 7 employés et envisage de recruter davantage afin de renforcer ses équipes et répondre plus efficacement à la demande de ses clients.

Accompagnée par : Jean-Charles CUENOT

David, 51 ans est pacé et père d'une famille composée de 3 enfants et de 2 belles-filles. Il est diplômé en Génie Mécanique de l'Institut Polytechnique de Sévenans, nommé l'UTBM de nos jours. **David** eut deux vies professionnelles, l'une au sein de STELANTIS en tant que forgeron et mécanicien, l'autre chez EIMI en tant que directeur d'agence, directeur général de filiale, puis DRH.

Pour sa 3^{ème} vie, il choisit de s'orienter vers l'achat, la rénovation et l'exploitation du **DOMAINE LES 12 PONTS** situé à Pont-sur-l'Ognon, en Haute-Saône. Au-delà de son coup de cœur pour ce domaine, **David** est inspiré par la nature, le potentiel et l'essence même de ce site, ce qui l'encourage à se lancer dans le secteur des services. Il met en avant la qualité de vie, tant pour ses clients que pour lui-même. Ce choix a été le même pour son associé et c'est en équipe et en famille qu'ils mènent l'ensemble des tâches afin d'ouvrir, en juin 2024, un site d'exception dans une merveilleuse région. Leur ambition : accueillir des événements professionnels et privés pour des clients nationaux, voire internationaux. Leur équipe devrait être composée d'une quinzaine de collaborateurs à fin 2024, pour un CA de 1,5 à 2 M€.

Accompagné par : Vincent GALLEZOT



David
BÉGUÉ

DOMAINE LES 12 PONTS

D89

70110 PONT-SUR-L'OGNON

06 75 71 10 29

contact@les12ponts.com

www.les12ponts.com





Antony CHABOD

SAIRE SAS

67 Avenue de Ferrières
70170 PORT-SUR-SAÛNE

03 84 91 64 62
contact@sairesarl.com

Saire

Antony, 41 ans est père de 3 enfants. Diplômé de l'ICN Nancy, il cumule plus de 20 années d'expérience professionnelle dans des secteurs d'activité variés : la sous-traitance automobile, la métallurgie, le transport et la logistique, ainsi que le luxe, toujours à des postes d'encadrement et de direction. Il développe à travers son parcours la volonté d'entreprendre et de reprendre une PME. Le projet d'**Antony** se concrétise avec la reprise de l'entreprise **SAIRE**, correspondant à ses critères : une PME industrielle avec un vrai savoir-faire évoluant dans un marché de niche.

L'entreprise **SAIRE** conçoit, fabrique et entretient des moules mécano-soudés pour des clients industriels qui produisent des éléments préfabriqués en béton. Véritable acteur historique de ce marché, la société occupe une position de leader avec un CA en forte progression ces dernières années de plus de 36%. Son marché est principalement concentré en France métropolitaine, ainsi que dans les DOM-TOM. L'entreprise est reconnue pour la qualité de sa fabrication mais aussi pour sa capacité à répondre et à intervenir rapidement chez ses clients. L'équipe est composée de 18 personnes et il est prévu d'embaucher 2 collaborateurs supplémentaires en 2024, pour faire face aux ambitions commerciales.

Accompagné par : Jérôme THEVENOT

Joseph est marié et père de 5 enfants. Diplômé de l'IGS Lyon en management des ressources humaines, il travaille pendant 20 ans sur des fonctions de Direction des Ressources Humaines. Il débute sa carrière dans l'industrie laitière chez EURIAL du groupe AGRIAL et poursuit, toujours au même poste, dans l'univers de la distribution automobile au sein du groupe CHOPARD. Il profite donc d'une belle expérience avec de vraies valeurs humaines, une culture de la prudence et la recherche d'un équilibre entre santé de l'entreprise et préservation du capital humain.

Joseph rachète le groupe **NAOKI**, spécialisé dans la vente de prestations de propreté aux professionnels et composé d'une équipe de 170 collaborateurs. Avec une histoire de plus de 30 ans en Franche-Comté, l'entreprise possède 4 agences sur le territoire, à Vesoul, Morteau, Pontarlier et Besançon, lui permettant de générer un CA de 5 M€. La raison d'être de **NAOKI** est de « prendre soin de ses collaborateurs en veillant à leur épanouissement ; c'est ce qui nourrit la motivation des équipes pour fournir les meilleurs services aux clients dans une relation de confiance ». Une reprise pleine de sens de par les valeurs partagées entre **Joseph** et le groupe.

Accompagné par : Thierry PLOYER



Joseph **DE MALAUSSÈNE**

GROUPE NAOKI

1 Route de Marchaux
25000 BESANÇON

06 31 74 95 42

de.malaussene@outlook.fr
www.naoki-proprete.fr



Ils s'engagent

3F SOUDURE ACE ACTESUR AG2R LA MONDIALE ALPTIS Prévoyance & Santé ALTER ALIA ALTERIS AMOSEEDS ANANKE BOULANGERIES ANGE AXA CAPELLO BABYDOUBS BANQUE POPULAIRE BFC BATIFRANC BIOMNIGENE BMFI BNP PARIBAS BOISSON CONSTRUCTION BPS AVOCATS BR MICROTOP BRISARD BERNARD ET FILS C4E CADEV CAISSE D'EPARGNE BFC CAP EXPERTIS CCIR BFC CECAS Chantale ROCHAT Charles BERNARD CHARM'OSSATURE CHAZAL ENTREPRISES CHIMIREC CENTRE EST CIC EST COGES COGESTEN COLORPACK DISTRIBUTION FRANCE COLOR PRO COMMAC CONCI'LIANCE CONSULT'IND CONSULTIS AUDIT CREDIT AGRICOLE FC CUISINES LOMBARDOT DELFINGEN DEMGY Frasne DIAGER DIAMATEC DIGITALSURF ECDE ECOBOME EDA EDF «Une rivière, Un Territoire» EDOUARD SASSARD EIMI Groupe ELECTRICITE GUYON VILLEMAGNE ESTIMPRIM EUROCADE EXCO NAXIS FCC Entreprises FCE - FRANCE CLOTURE ENVIRONNEMENT FERRIER FIDAL Belfort FIDUCIAL EXPERTISE Vesoul FISCALITE SOCIETES FC NET FREC'N'SYS FROMAGERIES BEL GENERAL ELECTRIC GEOIDE CRYPTO&COM GEORGES HUSSON GMA GRANIT IMMOBILIER GRANT THORNTON Groupe ARCADO Groupe BOURLIER

**GRUPE COOPERATIF DEMAIN Groupe IMI GROUPE SGE GROUPE V GUIU IP
H2SYS H'ABT ARCHITECTURE HANS ET ASSOCIES HINTZY DISTRIBUTION
HOMMES ET METHODES IMASONIC INNORALIS ISI Group JEAMBRUN
APPAREILLAGES JPL SERVICES JURABOTEC JURABRASIFS KOESIO BFC
LAMSTER Groupe LE CRIOLLO LE RESSORT LISI Group LVDP LYMPHOBANK
MAISON LAGRANGE MAZARS AGENCE MCC MCI MOBILIER MENUISERIE
MAIGNAN META SPHERE Monique MATHIEU M-PLUS Group NOTAIRES
ASSOCIES DROIT ET CONSEILS OBSI CONSEILS PERCIPIO ROBOTICS
PLASTIFORM PRODIFFUSION RSP CONSEIL RUFFINONI CREATHES SOCIETE
INBONIS SCIENCES ENVIRONNEMENT SFB SHINE GROUP SHIVA Belfort
SMBI SOCIETE GENERALE SOFIGEC SOMUDIMEC TECH POWER ELECTRONICS
TELLIER GOUVIN THIEULIN TOPSIGN' TRINAPS UI INVESTISSEMENT
UIMM FC ULTRALU VERMOT AUTOMATION VETOQUINOL WALTEFAUGLE
Z-MANUTENTION**

Ils nous soutiennent

FONDS DE PRÊTS D'HONNEUR

RÉGION
BOURGOGNE
FRANCHE
COMTÉ

 CCI BOURGOGNE
FRANCHE-COMTÉ

 CCI SAÔNE-DOUBS

 bpi**france**

 CAISSE
D'ÉPARGNE
Bourgogne Franche-Comté

 **+X** BANQUE POPULAIRE
BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ

 **CA** CRÉDIT AGRICOLE
FRANCHE-COMTÉ

PARRAIN DE LA PROMOTION

Olivier PAGET

PDG du Groupe ARCADO

SOIRÉE DES LAURÉATS



lisi

bpifrance



Réseau Entreprendre® Franche-Comté

18 Rue Alain Savary, Termis Innovation
25000 Besançon

03 81 25 29 80

franchecomte@reseau-entreprendre.org

MEMBRE DE RÉSEAU ENTREPRENDRE®
association reconnue d'utilité publique
décret du 15/01/03 et J.O. du 22/01/03



reseau-entreprendre.org/franche-comte