

VOTRE DOSSIER DE CANDIDATURE

à retourner avant le 2 mars 2026 à loirevallee@reseau-entreprendre.org



APPEL À PROJET BOOSTER CAMP 2026

Votre entreprise implantée sur l'un des trois départements que couvre RELV (41,37,36).

☐ Existe depuis **au moins 3 ans et/ou peut fournir 2 bilans comptables** qui affiche des **fonds propres positifs**.

☐ Elle compte **au moins 5 salariés** et/ou comptabilise **au moins 500k de chiffre d'affaires**.

☐ Vous avez en tête **un projet de développement qui générera des créations d'emplois** et vous souhaitez être accompagné pour sa structuration.

☐ Vous êtes disponible(s) du **jeudi 30 mai 10h au vendredi 31 mai 18h**.

Postulez à la 6e édition du Booster Camp !

01 - LES CANDIDATS ET L'ENTREPRISE

Le(s) candidat(s)

Identité du/de la candidat(e)

Nom, Prénom
Mail
Téléphone
L'associé(e) également candidat(e) (éventuellement)
Rôles et complémentarité de l'équipe dirigeante (associés)
Vos motivations pour ce projet de développement

La société

Raison sociale
Activité (description en une phrase)
Structure juridique

Capital

Associés	Fonction	Principales responsabilités dans le projet	% du capital
.....
.....
.....

02 - VOS RÉALISATIONS À CE JOUR

L'ENTREPRISE ACTUELLE

Les grandes étapes depuis la création/reprise	<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>
Le métier, l'offre, le savoir-faire, les brevets & marques	<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>
Spécificité : Innovation, projet social, démarche, RSE ?	<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>

ANALYSE INTERNE ET EXTERNE

SWOT - Synthèse des analyses externes et internes et orientations stratégiques	
FORCES (de l'entreprise)	FAIBLESSES (de l'entreprise)
<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>	<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>
MENACES (marché, environnement)	OPPORTUNITÉS (marché, environnement)
<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>	<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>

Éléments financiers jusqu'à ce jour				
Chiffres clés	N-2	N-1	N réalisé au jour de la demande	N Projection fin d'exercice
Chiffre d'Affaires (M€)				
Excédent brut d'exploitation (EBE)				
Résultat net (MF)				
Montant des fonds propres				
Effectif en fin d'année (en ETP)				

Ratios de l'entreprise		
		ANNÉE EN COURS
Rentabilité commerciale	EBE/CA	
Taux d'endettement	Endettement à court et long terme Capitaux propres	
Ratio d'autonomie	Capitaux propres / Total bilan	
Taux de marge brute		
CAF	Résultat + Amortissement + Provision	
BFR	Stock + Créance clients – Dettes fournisseurs	
Variation du CA		

03 - VOTRE PROJET DE DÉVELOPPEMENT

EXECUTIVE SUMMARY

Vision - Mission - Métier	
La vision	<div></div> <div></div> <div></div>
La mission	<div></div> <div></div>
Le métier	<div></div> <div></div>

Votre projet de développement En vous projetant dans 3 ans, quels sont les éléments essentiels de votre projet ?	
Nature du projet Développer l'offre produits/services, conquérir de nouveaux territoires, renforcer l'outil industriel, acquérir une entreprise, effectuer un pivot....	<div></div> <div></div> <div></div> <div></div>

Enjeux	
Enjeu n°1	<div></div> <div></div>
Enjeu n°2	<div></div> <div></div>
Enjeu n°3	<div></div> <div></div>

Indicateurs de succès

Votre ambition en 2 chiffres

	N	N+1	N+2	N+3
Effectif (en ETP fin d'année)				
Chiffre d'affaires				

04 - VOUS ET RÉSEAU ENTREPRENDRE

ACCOMPAGNEMENT BOOSTER

Que cherchez-vous dans le BOOSTER CAMP de Réseau Entreprendre® ?

Quelles sont vos attentes et vos besoins en matière d'accompagnement pour vous aider à réussir votre projet de développement ?

De quelles compétences / savoir-faire essentiels pensez-vous avoir besoin ?

En quoi pouvons-nous contribuer à la réussite de votre projet de développement ?
