

## CDD/CDI « Commercial / Business Developer »

LibMed est une start-up du secteur de l'e-santé en pleine expansion. Fondée par 4 entrepreneurs trentenaires expérimentés, son modèle unique a déjà attiré des *business angels* et obtenu des partenariats institutionnels. Accumulant plus de 40 années d'expérience dans les domaines de la santé, la finance, l'informatique, le marketing et la création d'entreprise, notre équipe recherche aujourd'hui le commercial LibMed.

Plus qu'un simple collaborateur, nous recherchons un nouveau membre de l'équipe LibMed en charge de la mise en place et du déploiement commercial de la plateforme web amenée à révolutionner les fonctions paramédicales. La phase « pilote » a été validée avec succès dans le Groupe n°1 de l'hospitalisation privée en France (+ de 100 établissements). La taille du marché visé sur la France uniquement est estimée à plus d'1Md€.

### Tes objectifs :

Travaillant main dans la main avec les fondateurs, tu assumeras la responsabilité du développement commercial :

- Prospection et gestion de la relation client (construction et gestion du pipe)
- Lancement de la plateforme LibMed dans les premiers établissements clients
- Adoption de la plateforme, accompagnement des clients (B to B)
- Définition et animation de la stratégie commerciale pour le recrutement de nouveaux utilisateurs (B to C)

### Profil recherché :

- Profil entrepreneur, technique et surtout commercial
- Accrocheur(se), convaincant(e) et persuasif(ve)
- Tu as la volonté de t'impliquer dans un projet entrepreneurial très innovant
- Bon(ne) communicant(e), à l'aise à l'oral et à l'écrit
- Tu es dynamique et porteur(se) d'initiatives
- L'attrait aux nouvelles technologies est un plus
- Expérience 2 / 3 ans minimum en développement commercial de services
- Connaissance de la région Grand Est et du domaine de la santé sont des plus

### Pourquoi rejoindre l'équipe LibMed ?

#### 1. La Dream Team

Nous sommes, avant tout, une bande de potes réunis autour d'un projet qui les passionne. Au même titre que tous les autres, tu ne passeras à côté d'aucun point stratégique. Tes actions auront un aspect indéniablement tangible !

#### 2. Relation de proximité avec les fondateurs

Au sein de notre *team*, tu vas pouvoir interagir avec tous les protagonistes et participer à la prise de décisions.

#### 3. Ce que nous offrons

Une grande autonomie et d'importantes responsabilités dans un environnement entrepreneurial, jeune, dynamique et convivial.

Date : dès que possible

Rémunération : selon profil (fixe + variable) et remboursement des frais de transport / voiture de fonction

Type d'emploi : CDD ou CDI

Localisation : Grand Est / Lorraine ou Paris avec déplacements en province

Contact : [contact@libmed.fr](mailto:contact@libmed.fr) - [www.libmed.fr](http://www.libmed.fr)