



Réseau Entreprendre Nord

Rencontre avec Alexandre Mayaud, un entrepreneur engagé.

Lorsque l'on est entrepreneur aguerri, rien n'est plus gratifiant que de partager son expérience et accompagner à son tour les candidats à l'aventure. Une évidence pour Alexandre Mayaud qui se réjouit de son investissement au sein du Réseau Entreprendre Nord depuis 8 ans. « Outre mon rôle de gouvernance au conseil d'administration, je suis au comité d'engagement en charge de valider les dossiers des lauréats et j'accompagne également deux ou trois entrepreneurs dans leur développement. Mon expérience me permet de les conseiller lors d'épreuves que j'ai moi-même traversé comme le licenciement de collaborateurs ou une levée de fonds par exemple. » Lauréat du Réseau en 2008, Alexandre Mayaud reconnaît l'importance de

pouvoir être entouré, soutenu et d'échanger avec d'autres entrepreneurs. « J'ai toujours eu envie de créer ma propre société mais ce n'était jamais le bon moment ! Après dix ans comme dirigeant chez Cofidis, je me suis lancé avec un associé avec une idée apporter des solutions de digitalisation en magasins. En 2007, nous avons créé Keyneosoft. Intégrer le réseau nous a permis notamment de mieux connaître l'univers du retail et de la grande distribution. Mais pour moi le plus important est d'échanger avec des personnes aux compétences multiples. C'est pourquoi je sensibilise vivement les jeunes entrepreneurs sur la nécessité de créer des conseils, réunir régulièrement des professionnels qualifiés dans différents domaines. »

Très investi dans ces fonctions au sein du Réseau Entreprendre Nord, Alexandre Mayaud se réjouit de la capacité de ces lauréats, qui dans le cadre d'une reconversion parfois tardive, de reprise d'entreprises ou de création de projets innovants, emmènent leur projet sur le long terme et crée des emplois. « C'est toute la raison d'être de notre Réseau ! »



keyneoSOFT
NEW RETAIL EXPERIENCE