Olivier MAGY
23, allée de l'étang
59250 HALLUIN

06.08.98.75.64
olivier.magy@gmail.com
Marié, nationalité française

DIRECTEUR ADMINISTRATIF ET FINANCIER

SPECIALISTE DES PME, HOLDING, SCI & FILIALES
Prévoir, Gérer, Analyser, Contrôler, Garantir, Conseiller.
Décider, Faciliter, Manager, Optimiser, Communiquer.

COMPETENCES

Elaborer et garantir les budgets.
Gérer les cessions, acquisitions et liquidations.
Déployer la stratégie en plans d'actions.
Gérer la trésorerie, le factoring, l'assurance-crédit.
Gérer les indicateurs KPI et le contrôle de gestion.
Gérer la comptabilité clients et fournisseurs.
Superviser et contrôler la comptabilité Générale.
Garantir la fiabilité des comptes annuels.
Garantir la veille juridique, fiscale et sociale.
Gérer les Ressources Humaines et les IRP.
Gérer les investissements et les financements.
Manager les relations externes et les partenaires.
Gérer l'immobilier et la flotte de véhicules.
Manager les services généraux et achats.
Piloter le développement des business.

Prendre des décisions, positiver des propositions.
Gérer les crises, les conflits et les contentieux.
Manager, travailler en équipe, Déléguer.
Communiquer en réunion, à l'oral et à l'écrit.
Réussir les négociations avec les comptes clés.
Conduire le changement et la digitalisation.

INFORMATIQUE

PACK OFFICE MICROSOFT.
ERP CIEL, GOA, NAVISION.

LANGUE :

Anglais : lu, parlé, écrit.

FORMATION

1987 : DUT TC – Valenciennes.

Formation continue :
Ventes, Gestion et Management.

CENTRES D'INTERETS

Sports : Natation, ski de fond.
Un voyage par an : UK, Inde, Maroc, Croatie…
Loisirs : maison de famille, cuisine, jardinage.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Juillet 2018 à ce jour – CROIX 59170
SAS AIXMETAL -> société industrielle de tôlerie
Directeur Administratif et Financier
Objectif : piloter la création et la gestion de l'entreprise.
Résultat : 8.000K€ de CA sur 2019/2020 – 47 salariés.
Objectif : maîtriser la croissance et garantir la rentabilité.
Résultat : 11% d'EBE sur le second exercice 2019/2020.

Février 2018 à ce jour – CROIX 59170
SAS INVEST BLEU -> Holding de patrimoine
SCI IMMOSTONE, MOULIN BLANC, IMMOBLES
SARL STONE ALU, SAS PAOLO, SAS AIXMETAL
Responsable Administratif et Financier
Objectif : assainir les actifs et optimiser le résultat.
Résultat net équilibré en 2019 (75K€) et 2020 (100K€).
Objectif : gérer les investissements pour les filiales.
Résultat : 1.000K€ de crédits travaux pour IMMOSTONE.
7.000K€ de crédit-bail pour AIXMETAL.

Octobre 2014 à janvier 2018 – CROIX 59170
CARREFOUR PROXIMITE -> Supermarché
Locataire Gérant
Objectif : redresser le supermarché en difficulté
Résultat : 2.200K€ de CA annuel / + 25% 2017 vs 2015.

Février 2009 à juin 2014 – TOULOUSE 31000
BOFROST FRANCE -> Vente directe en BtoC
Directeur d'Agence
Objectif : gérer et développer le centre de profits.
Résultat : 8.900 clients/ 2.800K€ de CA annuel / + 4%.

Avril 2007 à septembre 2008 – LOMME 59160
FIRST FFC -> Vente en RHF/RHD/BtoB
Directeur d'Agence
Objectif : gérer et développer le centre de profits.
Résultat : 2.000K€ de CA annuel / + 11%

Février 1997 à février 2007 – TOURCOING 59200
TRAITEUR DE L'EPINE -> Restauration BtoB/BtoC
Gérant de Société
Objectif : Rationaliser et développer l'activité.
Résultat : Multiplication du CA par 5 en 10 ans.

Décembre 1994 à janvier 1997 – PERPIGNAN 66000
BIOCENTURY FRANCE SA -> Vente en GMS
Directeur National Marketing et Ventes
Objectif : création de la filiale commerciale française.
Résultat :7 accords nationaux/4.000K€ de CA annuel.

Février 1989 à décembre 1994 – LILLE 59000
LABORATOIRE VENDOME SA -> Vente en GMS
Chef Régional des Ventes
Animateur Régional des Ventes
Chef de Secteur Nord