

## LATTICE MEDICAL RECHERCHE UN(E) BUSINESS DEVELOPER JUNIOR

---

LATTICE MEDICAL est une entreprise biomédicale fondée en 2017 à partir de l'expérience d'ingénieurs et de chirurgiens passionnés par les nouvelles technologies. Elle dédie son savoir-faire au développement de dispositifs médicaux alliant impression 3D et ingénierie tissulaire.

Fruit de 6 années de recherche, Lattice Medical développe MATTISSE, la 1ère prothèse mammaire résorbable imprimée en 3D. Cette innovation médicale permet une reconstruction mammaire simple, naturelle et unique pour les femmes ayant eu un cancer du sein.

Permettre aux femmes de retrouver leur corps d'origine, sans prothèses sur le long terme et sans silicone est la mission que nous nous engageons à relever.

Force de cette expertise, LATTICE MEDICAL lance en 2020 son nouveau projet « LATTICE SERVICES » qui regroupe tout le savoir-faire en ingénierie tissulaire dédié à la conception, la fabrication, et la commercialisation de filaments 3D de grade médical.

LATTICE SERVICES réalise ainsi des prestations de services permettant la fabrication de dispositifs innovants par impression 3D, ainsi qu'un service d'extrusion (fabrication) de filament sur mesure.

Pour le développement de nos projets, nous recherchons des hauts profils, entrepreneurs dans l'âme, qui veulent s'investir dans un projet humain d'envergure internationale avec une équipe multidisciplinaire.

Lattice Medical recherche un ou une Business Developer, en CDI à temps plein, afin de développer le potentiel de Lattice Services.

Vous gérerez les projets marketing en cours et à venir pour répondre aux attentes des clients du milieu médical dans le domaine de l'impression 3D, et développerez de nouveaux partenariats tout en attirant de nouveaux clients. Vous identifierez leurs besoins et préparerez les offres en collaboration avec les services techniques.

### **Les missions :**

- Elaborer les stratégies commerciales et marketing
- Analyser son marché et définir les cibles de prospection
- Créer et trouver de nouveau partenariat avec des distributeurs pour la vente de filaments médicaux
- Elaborer la stratégie de lancement de nouvelle gamme de filaments sur le marché

- Elaborer les stratégies digitales de génération de leads qualifiés et d'acquisition client /relation client
- Gérer et mettre à jour le CRM
- Gérer le cycle de vente dans son entièreté (prospection, négociation, réponse à des appels d'offres, transmission du besoin aux équipes projet, accompagnement des équipes techniques pendant sa réalisation, puis fidélisation)
- Assurer une veille concurrentielle
- Développer et mettre en œuvre la stratégie de communication de l'entreprise
- Identifier et participer aux différentes manifestations professionnelles en représentant l'entreprise.
- Manager les alternants

**Profil recherché :**

- BAC +4/5 Ecole de commerce avec une spécialisation en Marketing ou spécialisation en fabrication additive
- Maîtrise des techniques de développement commercial et marketing
- Connaissance du domaine de l'impression 3D
- Expérience minimum de 2 ans.

Vous êtes créatif(ve), autonome et avez de bonnes connaissances en développement commercial. Le monde de l'impression 3D ne vous est pas inconnu et savez être force de proposition. La connaissance des tendances marketing et outils digitaux est essentielle pour ce poste.

2

---

Rejoignez cette aventure humaine, où le sens de l'innovation et l'esprit d'équipe sont bien plus que des valeurs et venez contribuer à nos côtés au développement de l'innovation médical.

CDI à temps plein

Lieu : Parc Eurasanté Loos, 80 rue du Docteur Yersin à Loos

Contact : [recrutement@lattice-medical.com](mailto:recrutement@lattice-medical.com)