

Hello 🙌

**Es-tu au courant que chaque année des centaines de tonnes de pièces automobiles neuves sont jetées ? Pas top non ? Surtout quand on connaît l'urgence climatique actuelle !**

Chez Ouikeep on s'est donné pour mission de revaloriser toutes ces pièces qui sont jetées, que ce soit par la vente ou le recyclage.

**Pourquoi jeter des pièces autos alors qu'elles sont recherchées partout en Europe ?**

✅ En 2022 nous avons revalorisé 15 tonnes de pièces auto, pour 2023 nous allons au minimum faire le double.

🚀 L'objectif est d'atteindre les 100 tonnes à l'horizon 2026 ! Mais pour ça on va avoir besoin d'aide...

Rejoins notre équipe de 5 personnes et aide-nous à faire de Ouikeep l'entreprise N°1 de valorisation de pièces auto neuves en Europe.

## TON ROLE DANS L'EQUIPE

En étroite collaboration avec Tanguy notre directeur commercial, tu vas participer au développement direct de Ouikeep ! L'objectif est de l'épauler dans la recherche de nouveaux clients B2B #prospection et de closer les ventes de nos clients entrants.

## TES MISSIONS

### 1. Gestion commerciale

- Négociation et closing des ventes demandes entrantes
- Gestion de clients au niveau européen (Allemagne/Italie/Espagne/Belgique etc...)
- Gestion des SAV / retours clients
- Action de promotion pour limiter le stock dormant

### 2. Développement de l'activité commerciale

- Sourcing de clients B2B afin de réaliser des ventes de pièces en lot (niveau national + européen)
- Ouverture de nouveaux marchés avec Tanguy pour développer le chiffre d'affaires
- Visite de nos partenaires carrossiers et autres acteurs de l'automobiles

## UN POSTE DANS TES CORDES ?

### Parcours et compétences :

- Tu as au moins une expérience professionnelle de 2 ans en prospection / vente BtoC / BtoB
- Tu es à l'aise au téléphone et rien ne te fait peur
- Tu as déjà utilisé des logiciels de gestion (ERP)
- Tu sais mener une conversation en anglais
- Si tu as déjà eu une expérience dans l'automobile, c'est un réel plus !

### Ta personnalité :

- Tu es ambitieux et veux toujours aller de l'avant
- Tu ne lâches rien
- Tu es prêt à participer au développement d'une start-up innovante avec de l'impact
- Tu es organisé et sais prendre des initiatives
- Tu aimes partager un moment convivial

## Rémunération

Salaire fixe de 30K€ + variable déplafonné en fonction de tes ventes