

Hello 🙌

Es-tu au courant que chaque année des centaines de tonnes de pièces automobiles neuves sont jetées ? Pas top non ? Surtout quand on connaît l'urgence climatique actuelle !

Chez Ouikeep on s'est donné pour mission de revaloriser toutes ces pièces qui sont jetées, que ce soit par la vente ou le recyclage.

Pourquoi jeter des pièces autos alors qu'elles sont recherchées partout en Europe ?

✅ En 2022 nous avons revalorisé 15 tonnes de pièces auto, pour 2023 nous allons au minimum faire le double.

🚀 L'objectif est d'atteindre les 100 tonnes à l'horizon 2026 ! Mais pour ça on va avoir besoin d'aide...

Rejoins notre équipe de 5 personnes et aide-nous à faire de Ouikeep l'entreprise N°1 de valorisation de pièces auto neuves en Europe.

TON ROLE DANS L'EQUIPE

En étroite collaboration avec Tanguy notre directeur commercial, tu vas participer au développement direct de Ouikeep ! L'objectif est de l'épauler dans la recherche de nouveaux clients B2B #prospection et de closer les ventes de nos clients entrants.

TES MISSIONS

1. Gestion commerciale

- Négociation et closing des ventes demandes entrantes
- Gestion de clients au niveau européen (Allemagne/Italie/Espagne/Belgique etc...)
- Gestion des SAV / retours clients
- Action de promotion pour limiter le stock dormant

2. Développement de l'activité commerciale

- Sourcing de clients B2B afin de réaliser des ventes de pièces en lot (niveau national + européen)
- Ouverture de nouveaux marchés avec Tanguy pour développer le chiffre d'affaires
- Visite de nos partenaires carrossiers et autres acteurs de l'automobiles

UN POSTE DANS TES CORDES ?

Parcours et compétences :

- Tu as au moins une expérience professionnelle de 2 ans en prospection / vente BtoC / BtoB
- Tu es à l'aise au téléphone et rien ne te fait peur
- Tu as déjà utilisé des logiciels de gestion (ERP)
- Tu sais mener une conversation en anglais
- Si tu as déjà eu une expérience dans l'automobile, c'est un réel plus !

Ta personnalité :

- Tu es ambitieux et veux toujours aller de l'avant
- Tu ne lâches rien
- Tu es prêt à participer au développement d'une start-up innovante avec de l'impact
- Tu es organisé et sais prendre des initiatives
- Tu aimes partager un moment convivial

Rémunération

Salaire fixe de 30K€ + variable déplafonné en fonction de tes ventes