

NATHAN RABIER

Commercial B2B



A propos de moi

Commercial B2B passionné par la vente et les relations clients.

Je suis à la recherche d'un nouveau challenge en tant que commercial terrain dans un environnement stimulant où je pourrai mettre à profit mon sens du relationnel, ma rigueur et ma capacité à convaincre.



06 45 94 21 97



nathan9rabier@gmail.com



LILLE



PERMIS B

COMPETENCES

- Aisance relationnelle
- Négociation
- Prospection
- Autonomie
- Esprit d'équipe

LANGUES

- Anglais (Niveau B2)

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Business Developer en alternance

JNIUS

2023-2025

- Prospection commerciale nationale et internationale ciblant les hôtels 4 et 5 étoiles.
- Organisation d'événements professionnels, notamment la participation à des salons spécialisés.
- Contribution polyvalente au développement de la startup : recrutement d'une alternante, présentation devant des investisseurs.
- Renforcement de la notoriété de la marque et élaboration de stratégies pour pénétrer des marchés clés.

Technico-Commercial en alternance

MAISON DE L'EXPRESSO

2021-2023

- Gestion et développement d'un portefeuille clients CHR (Cafés, Hôtels, Restaurants)
- Prospection commerciale sur le terrain et fidélisation de la clientèle
- Négociation B2B et suivi des contrats
- Maintenance et interventions techniques sur les machines à café et systèmes d'entretien

FORMATION

Bachelor Vente et Négociation commerciale

EURIDIS Business School LILLE

2023-2024

BTS Négociation Digitalisation Relation Client

GROUPE ALTERNANCE AMIENS

EURIDIS Business School LILLE

2021-2023

Baccalauréat Economique et Sociale

Lycée Louis Thuillier, AMIENS

2019-2020