

INFO REP EDITORIALE

GENNAIO - FEBBRAIO 2017



Cari Associati e Neoimprenditori,

l'anno nuovo porta con sé tante novità ed opportunità da cogliere al volo.

Réseau Entreprendre Piemonte continua a guardare avanti con spirito

d'iniziativa e fiducia nell'avvenire!

Non perdetevi questa newsletter dedicata alle attività della sezione del Piemonte!

In questa edizione, vi presentiamo il resoconto della vita associativa dei mesi trascorsi, i nuovi associati e l'ultima startup convalidata.

Inoltre, abbiamo inserito una sezione dedicata a presentarvi nel dettaglio le startup recentemente entrate a far parte di REP.

Questo mese vi raccontiamo i successi di **Acqua delle Langhe**, **REC.tv** e **Torino Sweet Home**.

Infine, è già in programma il save the date per gli eventi di Marzo!

Vi lasciamo con alcune considerazioni tratte dal comunicato stampa dello staff di **BTREES**, l'ultima startup entrata a far parte di REP:

"Già sentiamo l'aria della primavera nella nostra New Media Agency. Pochi giorni fa, precisamente la sera del 20 febbraio, siamo stati infatti ospiti presso Confindustria Alessandria del Comitato di valutazione di Réseau Entreprendre Piemonte, alla presenza di Lisa Orefice – Direttore e Francesco Orlando – Project Manager (che ringraziamo per il supporto!), per entrare a far parte di questo meraviglioso network di imprenditori senior impegnato nell'accompagnamento di neo-imprenditori.

Condividiamo la filosofia di Réseau Entreprendre del peer-to-peer e del lifelong learning e per questo è un piacere farne ora parte. Per noi più che un traguardo, è un nuovo punto di partenza per generare nuova linfa e far crescere ulteriormente i nostri 6 principali rami (Social & Web Communication, Incubator, School, Design, Entertainment e Publishing) durante questo entusiasmante periodo storico di cambiamenti, mentre sono in corso la 3a e ormai la

4a rivoluzione industriale.

[...]

Puntiamo a fare sempre meglio, a continuare ad imparare, convinti che per raccontare nuove primavere industriali capaci di cambiare il mondo sia fondamentale partire da chi deve seminare e coltivare innovazione, ossia noi e le nostre relazioni.

Buona primavera in arrivo a voi!"

LA VITA ASSOCIATIVA

I Club dei neoimprenditori



“Visita @ CSP - Innovazione nelle ICT”

**REP ha deciso di inaugurare l'anno nuovo con una stimolante visita:
CSP - Innovazione nelle ICT, fucina di progetti e centro di ricerca di eccellenza!
11 GENNAIO 2017**

Guidati dal socio REP **Franco Cornagliotto** (presidente della Aizoon Consulting Group, azienda partecipante in CSP Innovazione), i nostri neo hanno esplorato il centro ricerche.

CSP – Innovazione nelle ICT è un organismo di ricerca operante a livello locale, nazionale e internazionale sull'applicazione delle tecnologie delle informazione e della comunicazione (ICT) ai diversi settori di produzione di beni e servizi.

Come organismo di ricerca svolge servizi di ricerca industriale e sviluppo sperimentale ed è Laboratorio di ricerca accreditato presso il MIUR (Ministero Istruzione, Università e ricerca scientifica).

La missione di CSP si articola su tre ambiti:

- Hub intelligente» tra ricerca (Atenei e Centri di ricerca) e mercato (le imprese e le comunità territoriali);
- Centro di ricerca di eccellenza (riconosciuto per la qualità delle competenze e delle attività di ricerca industriale e sviluppo sperimentale a livello regionale, nazionale e internazionale);
- Riferimento per le applicazioni IoT e IoD ovvero l'applicazione dell'Internet delle cose (IoT) in ambito industriale e sociale, in aree urbane e in territori marginali.

Un caloroso ringraziamento da parte di REP all'associato Franco Cornagliotto per averci guidato alla scoperta di CSP!



“Startup's Integration”

Il primo momento insieme ai neoimprenditori per organizzare gli incontri dell'anno!

26 GENNAIO 2017, presso Otto E Tre quarti

Dopo un primo giro di presentazione, gli startupper hanno delineato quelli che dovrebbero essere i temi da trattare nei prossimi incontri di accompagnamento collettivo.

Dalla discussione sono emerse: problematiche burocratiche, ricerca di professionisti validi, strategie commerciali e gestione delle finanze...ma non solo! I problemi che tutte le nuove startup incontrano, possono essere affrontati insieme, condividendo le proprie esperienze.

Ringraziamo i neo che hanno concluso il loro percorso: **Paolo Motta, Michele Cisternino, Faiza Bourhaleb**, che hanno raccontato la loro esperienza e hanno condiviso i loro suggerimenti!

Un ringraziamento anche al ristorante Otto E Tre quarti per averci accolti e per l'ottimo apericena!



“WEDOO: never stop playing Torino – Detroit – Shanghai”

Temi: la crescita e la trasformazione!

7 FEBBRAIO 2017, presso Circolo del Design

Il nostro associato **Alberto Clara**, titolare dell'affermata **WEDOO**, ha presentato ai neoimprenditori due delle tematiche che coinvolgono ogni startup: la crescita e la trasformazione.

WEDOO, è un'agenzia specializzata nella creazione di contenuti digitali per le imprese.

La creatività e l'immaginazione hanno permesso a questa impresa, nata nel 2007, di raggiungere grandi numeri, tre continenti e circa 80 dipendenti assunti.

Ringraziamo **Alberto Clara** per aver orchestrato il Club e il Circolo del Design per averci ospitati!

I Pranzi REP



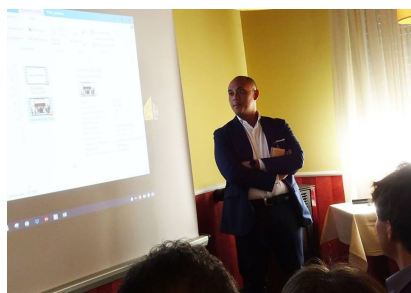
PranzoREP di Febbraio

16 FEBBRAIO 2017, presso il Ristorante Giudice di Torino

Il Presidente Giovanni Radis ha condiviso con gli Associati e le startup presenti tutti gli aggiornamenti riguardanti l'Associazione, in particolare numeri, attività e incontri.

Si è poi lasciato spazio ai nuovi Associati che si sono presentati: **Kuswanto Livio Pelizzon**, CEO di FARCOMI e **Maurizio Traversa**, CEO di Eurofork. Ma anche i neoimprenditori ad inizio percorso **Matteo Clava** di Goolbook e **Renzo Marcato** di Abile Job.

Ringraziamo il Ristorante Giudice di Torino per averci accolto e ospitato!



Kuswanto Livio Pelizzon di Farcomi S.r.l.



Maurizio Traversa di Eurofork S.r.l.

Benvenuto ai nuovi Soci



Pierpaolo Stra - Banca d'Alba Credito Cooperativo Sc

Banca d'Alba è una Banca di Credito Cooperativo, al primo posto in Italia per numerosità della compagine sociale. Banca d'Alba nasce nell'ottobre del 1998 dalla fusione di tre Casse Rurali e Artigiane nate alla fine del XIX secolo: quella di Diano d'Alba (1895), quella di Gallo di Grinzane Cavour (1900) e quella di Vezza d'Alba (1899). La continua crescita della nuova e insieme antica Banca è stata incrementata da una politica di espansione che dai territori d'origine ha messo solide radici, per rinsaldarle ogni giorno di più nelle altre 6 provincie. Per diventare sempre più la Banca leader del suo territorio, ha messo la qualità del proprio lavoro al servizio delle persone, delle famiglie, delle imprese.

[Scheda contatto](#)



Kuswanto Livio Pelizzon - CEO, Farcomi S.r.l.

Fondata nel 1977, Farcomi srl ha saputo da subito interpretare il mercato e leggerne le tendenze, divenendo presto un punto di riferimento nel settore HORECA. Il suo raggio d'azione è vasto e professionale grazie al personale altamente specializzato, ad un'attenta e continua analisi del mercato, delle mutevoli esigenze della clientela e delle normative vigenti in materia. Farcomi offre ai suoi clienti grandi impianti, attrezzature tecniche, complementi per la tavola ed arredi di design, soluzioni architettoniche all'avanguardia e abbigliamento professionale dallo stile unico ed impeccabile. Una presenza continua e costante con servizio quotidiano ad orario continuato presso il suo show-room è un ulteriore elemento di garanzia e distinzione.

[Scheda contatto](#)



Who's next?

LE STARTUP REP

I Comitati di Convalida



START UP NEO LAUREATA #29: BTREES, la "New Media Agency".

Il 20 febbraio 2017 i BTREES hanno brillantemente superato il Comitato di Convalida.

BTREES è una Social Media Agency nata nel 2015, che si pone come obiettivo la fornitura di servizi verticalizzati sulla comunicazione del valore d'impresa.

I servizi offerti sono di 6 diverse tipologie:

- social & web communication: servizi di comunicazione web
- design: ideazione di prodotti e spazi per migliorare le relazioni e per creare ambienti che facilitino il raggiungimento di soluzioni

specifiche ed obiettivi concreti

- school: offerta di formazione nell'ambito dei social media e del business development
- publishing: storytelling, su supporti fisici e digitali, coadiuvati da partner di qualità ed esperienza
- entertainment: sviluppo di iniziative per far crescere le community
- incubator: accelerazione di nuove idee imprenditoriali.

Sino ad oggi gestiscono oltre 100 clienti ed ogni mese tramite le loro attività di comunicazione web fanno raggiungere alle loro aziende circa 30 milioni di persone in Italia e nel mondo per un totale di circa 1 milione di euro di budget di digital advertising gestito durante il 2016.

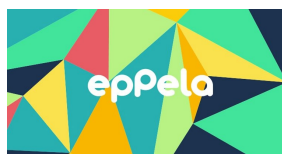
Congratulazioni ai soci per aver raggiunto questo primo importante traguardo in REP e un ringraziamento speciale a **Confindustria Alessandria** per aver ospitato il Comitato di Convalida.

[Visita il sito di BTREES](#)



Le nostre Start up in Primo Piano

Cari Associati, in questa sezione abbiamo pensato di inserire alcune notizie a proposito delle startup recentemente convalidate da REP, in modo da tenervi aggiornati sulle attività dei nostri neoimprenditori. Nel caso aveste bisogno dei loro servizi, non esitate a contattarli!



RECTV

RECTV si pone come impresa specializzata nella produzione e post produzione di video e servizi ad essi connessi, per startup, PMI, incubatori e acceleratori che necessitano di visibilità. Inoltre, RECTV intende commercializzare I-set, un kit cinematografico low cost componibile dall'utente finale, attraverso il quale è possibile controllare le attrezzature e le riprese tramite un'applicazione.

Nello spirito di condivisione di REP vi facciamo una segnalazione molto importante: sul portale **Eppela** ha preso il via la campagna di crowdfunding di RECTV, convalidata a dicembre e accompagnata da Réseau Entreprendre Piemonte.

Di seguito i link:

- [Campagna](#)
- [Ricompense](#)

Diversi i tagli di donazione, ma in particolare per aziende e startup, RECTV ha pensato a due offerte speciali, utili alla pubblicizzazione delle vostre imprese:

- **SPONSOR / Special startup** --> donando 390 Euro (IVA inclusa) avrete in omaggio 1 videopitch realizzato mediante I-Set Technology + Partecipazione ad 1 evento in stand con RECTV
- **SPONSOR / Special aziende** --> donando 1390 Euro (IVA inclusa) avrete in omaggio 1 Spot realizzato mediante I-Set Technology + logo partner su tutti materiali pubblicitari RECTV

I fondi raccolti verranno interamente utilizzati per avviare la produzione del kit in versione professionale.

E' importante il sostegno di imprenditori illuminati come voi, aiutiamo Ilaria Chiesa di RECTV, anche con donazioni più piccole, a realizzare il suo fantastico prodotto!

Mail: ilaria@rectv.it

[Sito web RECTV](#)



ACQUA DELLE LANGHE



Acqua Delle Langhe

ADL produce e vende profumi artigianali di alta qualità, caratterizzati da un forte legame con la terra in cui ha sede l'attività: le Langhe.

Recentemente Acqua Delle Langhe, in un'ottica di fortificazione della sua presenza sul mercato, ha siglato alcune partnership:

- Con la **Rinascenza Duomo di Milano**, dove a partire dalla metà di Marzo ADL sarà presente, al sesto piano, con uno spazio interamente dedicato ai suoi prodotti per l'ambiente e per la persona.
- Con **Lifexcellence Spa**, il più grande circuito di Spa in Italia con oltre 250 strutture, ADL ha attivato un contratto di sponsorizzazione dei propri prodotti.
- Con **Terme di Saturnia Spa**, di cui ADL è diventato fornitore di fragranze d'ambiente.

Grazie a questi accordi **Alberto Avetta**, fondatore di Acqua Delle Langhe, auspica per il suo marchio un'accelerazione di visibilità a livello nazionale, per poi passare ai mercati esteri.

Complimenti!

Mail: alberto.avetta@acquadellelanghe.it

[Sito web ADL](#)



Torino Sweet Home



Torino Sweet Home è un servizio innovativo che agisce a 360° nel mondo degli affitti a breve. Le due imprenditrici **Loredana Gazzera** e **Lavinia Fanari**, animate dalla volontà di partecipare alla crescita turistica della città di Torino, forniscono un doppio servizio:

- da un lato, offrono brevi soggiorni e pernottamenti al pubblico di turisti e viaggiatori che approdano in città
- dall'altro, erogano un pacchetto completo di servizi a chi possiede un appartamento disponibile e fatica ad affittarlo

TSH propone infatti la gestione di appartamenti sfitti e vuoti da dare in affitto per brevi periodi di tempo, curandosi di molti aspetti che i proprietari potrebbero avere difficoltà a seguire, quali contratti, pulizie, accoglienza, monitoraggio dei prezzi di mercato.



**Affitta una casa completamente accessoriata
da pochi giorni a qualche mese con noi**

**Contattaci per avere maggiori info
sui nostri innovativi servizi**

3290651652 - 3921491262

www.torinosweethome.com

info@torinosweethome.com

facebook.com/torinosweethome

UN ACCOMPAGNAMENTO ALL'INSEGNA DELLA CREATIVITA'

Vi presentiamo, attraverso una breve intervista doppia, il nuovo affiancamento REP, che vede come protagoniste l'imprenditrice Senior Tiziana Varetto e la neoimprenditrice Ilaria Chiesa.



Tiziana Varetto

Titolare, Cad One S.r.l.

"Come è andato il Comitato di Convalida?"

"Dal mio punto di vista il Comitato è andato bene. Ilaria è tecnicamente molto preparata, ciò che dovrebbe migliorare è il modo in cui comunica le sue idee. In questo mestiere possedere competenze comunicative adeguate è di fondamentale importanza."

"Perché ha scelto di accompagnare Ilaria Chiesa? Si trova bene?"

"Con Ilaria mi sono trovata bene fin dall'inizio. Caratterialmente mi rispecchio molto in lei: poche parole ma molta concretezza. Sono onorata che mi abbia scelto come mentor; inoltre l'idea di accompagnare un'imprenditrice donna mi affascina molto."

"Cosa si prova ad essere accompagnatore di un progetto che è stato convalidato?"

"In una parola, responsabilità. Per due motivi: da un lato, non avendo esperienza in quel determinato settore e non conoscendo a fondo il prodotto spesso mi trovo a dare consigli che peccano dal punto di vista della concretezza. Dall'altro lato, in qualità di mentor, ho il compito di tracciare insieme a Ilaria le linee guida da seguire."

"Cosa si aspetta dalla fase di accompagnamento?"

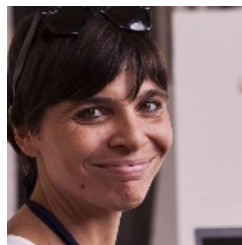
"Mi aspetto che le nostre affinità ci aiutino a collaborare in modo fruttuoso. Ilaria ha la possibilità di crescere dal punto di vista imprenditoriale, io di avvicinarmi ad attività diverse dalle mie ma che reputo molto interessanti."

"Partecipa agli eventi Réseau?"

"Essendo uno degli organizzatori, ci mancherebbe solo che non partecipi agli eventi!" dice strizzando l'occhio. "Scherzi a parte, trovo che poter condividere momenti in un'atmosfera conviviale sia di grande stimolo per tutti."

"Vuole aggiungere qualcosa liberamente? Impressioni? Consigli?"

"Mi piacerebbe che ci fossero più soci che partecipano attivamente. Il mio sogno è che ogni socio riesca a ritagliarsi un ruolo attivo all'interno dell'Associazione: le porte sono aperte a tutti! "



Ilaria Chiesa

CEO e founder, RECTV S.r.l.

"Come è andato il Comitato di Convalida?"

"Per me è andato molto bene. A dire la verità me lo aspettavo molto peggio: ero molto agitata al pensiero di dover spiegare tutti i servizi che offriamo, essendo questi molteplici e soggetti a continui miglioramenti."

"Perché ha scelto Tiziana Varetto come mentore? Si trova bene?"

"La scelta di Tiziana è avvenuta quasi casualmente. Ci siamo trovate una volta a discutere di business e mi sono trovata molto bene, quindi ho deciso di affidarmi alla sua esperienza. E' stata una scelta di pancia, ma sono sicura che mi sarà di grande aiuto nel mio percorso da neoimprenditrice."

"Come ci si sente ad essere un progetto che è stato convalidato?"

"Sono estremamente contenta di ciò, soprattutto perché ho la possibilità di fare parte di un network. Sono già stata in un altro network, poi per alcuni motivi ne sono uscita, è questo mi ha fatto molto preoccupare. L'idea di avere qualcuno con cui poter condividere problemi, soluzioni, opinioni è oro per un imprenditore alle prime armi come me. Guardarsi attorno e vedere altri come te è sicuramente di grande stimolo."

"Cosa si aspetta dalla fase di accompagnamento?"

"Mi aspetto di uscire da questa fase potenziata sia da un punto di vista professionale che umano. Come ho già detto, avere un parere esterno mi aiuta a sentirmi più sicura, mi permette di acquisire delle competenze che da sola non avrei acquisito."

"Partecipa agli eventi Réseau?"

"Faccio parte di Réseau da poco, ma ho preso parte a tutti gli eventi che ho potuto. Mi ritengo molto soddisfatta dell'esperienza che sto maturando qui. Il valore aggiunto di REP è il confronto continuo che si verifica nei momenti di networking: tramite questo si arriva a soluzioni condivise che aiutano notevolmente noi giovani imprenditori nello svolgimento delle nostre attività."

"Vuole aggiungere qualcosa liberamente? Impressioni? Consigli?"

"Uno dei momenti che preferisco è quando si presentano le aziende affermate che fanno parte di Réseau. Lo reputo un momento di grande portata formativa. Inoltre, trovo che l'idea di affiancare un senior ad un giovane imprenditore sia davvero eccezionale. Consiglio a Réseau di puntare molto su questo."

LE ATTIVITA' ISTITUZIONALI

Consiglio Direttivo Piemonte e Italia

In Febbraio si sono riuniti i Consigli Direttivi di Réseau Entreprendre Piemonte e di Réseau Entreprendre Italia per un aggiornamento dei



nuovi programmi, dei numeri chiave, delle attività e per condividere azioni e progetti per il 2017.

Il 24 febbraio gli amministratori di Réseau Italia hanno accolto una delegazione della federazione francese, rappresentata da Patrick Le Chavalier e Dominique da Silva, incaricati di seguire lo sviluppo dell'Italia e delle sue Regioni: questo si è rivelato un momento di grande scambio e condivisione dei valori a marchio Réseau Entreprendre.

EVENTI A CUI REP HA PARTECIPATO



Meetup Fashion Makers @ Apro Formazione Alba

"Un incontro sul futuro del settore tessile" promosso da Apro
Formazione Alba.

Si è svolta Lunedì 23 Gennaio ad Alba la prima edizione della Meetup Fashion Maker, un incontro tra imprenditori e professionisti del settore per condividere idee, preoccupazioni, spunti e prospettive su quali saranno le evoluzioni del mercato tessile, con particolare riferimento alle tecnologie e ai tessuti innovativi.

Il programma è stato denso, con testimonianze di imprenditori quali Luca Sburlati di N2R, startup accompagnata da REP nel biennio 2013/2014 e Leonardo Raineri, direttore del settore innovazione della Miroglio Group.

Se non avete avuto modo di partecipare, restate sintonizzati sui canali di Apro, le iniziative sono molte!

Un sentito ringraziamento da parte di REP ad Antonio Bosio, per aver coordinato il progetto e per l'invito!



NOTIZIE DALLA RETE



NOVI Startup

Riapre il bando per l'incubatore di Novi Ligure, progetto che collabora con Réseau Entreprendre Piemonte.

[Scarica il Bando](#)

Il seguente articolo è tratto da www.inchiostroefresco.it

"L'incubatore di start-up accelera e rende sistematico il processo di creazione di nuove imprese, fornendo una gamma di servizi di supporto molto ampia, comprendenti spazi fisici, supporto del business, formazione imprenditoriale, consulenza legale, monitoraggio dei finanziamenti e opportunità di integrazione.

La sede dell'incubatore, che sarà pienamente operativo a partire da marzo, è in Palazzo Pallavicini. Questo incubatore è rivolto a tutti i giovani under-35 che vogliono avviare (o hanno avviato da pochissimo tempo) attività economiche low tech e che andranno a realizzare le fasi di start-up delle proprie attività imprenditoriali.

Questo progetto rivolgerà le sue attenzioni soprattutto alla nascita di nuove attività economiche, legate al mondo del commercio, dell'artigianato di qualità, dell'agricoltura biologica, dei servizi per le aziende agricole, le industrie agro-alimentari, il turismo, la cultura e la promozione del patrimonio materiale e immateriale".

Se avete una startup o un'idea imprenditoriale, candidatevi!



#torinochemeraviglia

Si chiama **#torinochemeraviglia** ed è la campagna social di marketing territoriale lanciata da Federalberghi Torino per promuovere non solo gli hotel, ma il territorio stesso che li ospita. A raccontarla è il nostro Associato **Fabio Borio**, vicepresidente di Federalberghi Torino, che per prima in Italia ha sviluppato l'idea.

[Per saperne di più](#)

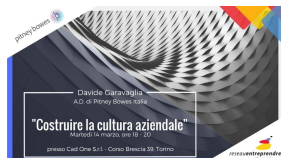


Intervista a Stefano Papini

Complimenti al nostro imprenditore associato **Stefano Papini** per l'intervista su Settimo Torinese - Circuito Editoriale INetweek. L'articolo racconta la storia di successo del nostro imprenditore e delle sfide che ogni giorno deve affrontare per realizzare il suo progetto

[Articolo completo](#)

SAVE THE DATE!



Club dei Neoimprenditori @ Cad One

Ospite il nostro Associato **Davide Garavaglia**, A.D. di Pitney Bowes Italia.
Tema: **"Costruire la cultura aziendale"**
Martedì 14 Marzo, dalle 18 alle 20, presso Cad One S.r.l. - Corso Brescia 39, Torino



Club dei Neoimprenditori @ Ceretto Vini

Incontro con il nostro Associato **Federico Ceretto**.
Mercoledì 12 Aprile, dalle 15 alle 18 presso Ceretto Vini - loc. S. Cassiano 34, Alba

Vi sarà presto mandata comunicazione degli eventi tramite mail.
Partecipate numerosi!



Réseau Entreprendre Piemonte
Corso Brescia 39, Torino 10152
piemonte@reseauentreprendre.org



[Unsubscribe here](#)

Inviato da



© 2016 Réseau Entreprendre Piemonte