

INFO REP EDITORIALE

MAGGIO - GIUGNO 2017



Cari Associati e Neoimprenditori,

Non perdetevi la newsletter di Maggio e Giugno!

In questa edizione, vi presentiamo il resoconto della vita associativa degli ultimi due mesi. Vi racconteremo in particolare l'**Assemblea degli Associati REP**, tutte le novità del Piemonte in tema di neo-imprese accompagnate, nuovi associati e momenti formativi. Condivideremo, inoltre, la nascita della nuova associazione **Réseau Entreprendre Emilia Romagna**.

"Noi siamo quello che facciamo costantemente, l'eccellenza quindi non è un atto ma un'abitudine."

Aristotele

LE ATTIVITA' ISTITUZIONALI

Assemblea degli Associati, Giugno 2017



Il giorno 27 Giugno si è riunita l'**Assemblea degli Associati** di Réseau Entreprendre Piemonte per approvare il **bilancio consuntivo** per il 2016 e condividere i risultati ottenuti da Giugno 2016 a Giugno 2017 e i progetti che si intende sviluppare in futuro; il tutto si è concluso con un momento di **networking** tra imprenditori Senior, Neo e ospiti presso la terrazza del Turin Palace Hotel, magnifica location nel pieno centro di Torino.



Il presidente **Giovanni Radis**, nella foto in alto, ha evidenziato la crescita di REP: "Nel 2016 abbiamo avuto un aumento dei ricavi del 17,38%. A oggi abbiamo 60 imprenditori associati distribuiti su Torino, Alba, Alessandria e Cuneo, 15 sono entrati nel 2017. A breve apriremo la sede di Novara - ha quindi elencato una serie di dati molto interessanti - Dal 2011 a oggi REP ha convalidato 31 nuove imprese, con 25 marchi registrati e 10 brevetti. Ha quindi creato 151 nuovi posti di lavoro con una partizione del 52% uomini e 48% donne. Le nostre nuove imprese hanno una vitalità dell'87%. Nel 2017 saranno convalidate 8/10 nuove imprese a fronte delle tantissime domande ricevute. I neo imprenditori che vengono a bussare alle porte di REP, arrivano per la maggior parte attraverso il passaparola o attraverso i nostri canali di comunicazione". Alcuni dati caratterizzanti della popolazione dei neo imprenditori REP: L'età media di 38 anni, ed è composta dal 75% di laureati e il 25% di diplomati. Il 63% dei neo imprenditori ha avuto esperienze di studio o lavoro all'estero. Nel prossimo futuro, oltre all'apertura della sede di Novara, l'associazione si impegnerà nella realizzazione di un grande evento, dedicato al talento dei neo imprenditori, che faccia da cassa di risonanza a questa splendida realtà e consenta di mettere in contatto, senior e neo imprenditori con enti privati, ma anche pubblici, che potranno continuare a dare appoggio, impulso e stimolo alla crescita dell'associazione."

La direttrice, **Lisa Orefice**, nella foto in basso, ci tiene a ribadire che "Si valuta la persona. Il capitale umano è sempre al primo posto in tutte le fasi".

Ringraziamo caldamente tutti coloro che hanno partecipato: Associati, Neoimprenditori e Partner.



Réseau Entreprendre Emilia Romagna, terza sede in Italia!



Il 20/06/2017, presso l'**Auditorium Ducati di Bologna**, con un primo gruppo di imprenditori locali nasce **Réseau Entreprendre Emilia Romagna**: la terza regione italiana a marchio Réseau.

La serata è stata un susseguirsi di testimonianze di imprenditori, soci e startupper. Sono intervenuti Arturo Tedeschi ed Aldo Ravaoli, entrambi associati di Réseau Piemonte e rispettivamente presidente uscente ed in carica di Réseau Entreprendre Italia. É intervenuto, inoltre, il vicepresidente di Réseau Entreprendre France, **Patrick Le Chevalier**.



Arturo Tedeschi, presidente uscente di Réseau Entreprendre Italia, afferma:

“Puntiamo sull'Emilia-Romagna come terza sede italiana della nostra associazione per il tessuto imprenditoriale che contraddistingue questa regione, un tessuto fatto di aziende capaci di coniugare una grande tradizione e uno spiccato orientamento all'innovazione. In tale direzione fondamentali sono state le sollecitazioni ricevute da nostri soci proprio a ribadire le importanti opportunità di network possibili grazie alle prossimità geografica e alle sinergie operative attuabili”.

A conferma di tutto ciò tra gli imprenditori che hanno aderito sul territorio si possono contare personalità provenienti dal Gruppo Maccaferri, Price Waterhouse Cooper, Petrolifera Itolorumena, Day Ristoservice, Open Group, Ag-Group, Studio commercialisti e revisori associati Sassi e Sartoni Galloni, Ruggero Mazza commercialista ed Emilia Banca, mentre a livello nazionale il supporto finanziario è garantito da Bnl.

Aldo Ravaoli, presidente RE Italia, evidenzia le peculiarità dell'accompagnamento di Réseau:

«Noi non diamo assistenza, né affitto, la nostra è trasmissione di sapere facciamo più di una selezione: all'inizio valutiamo l'uomo e se la sua idea è meritevole di un business plan, poi un secondo comitato di convalida di 10 imprenditori guarda la documentazione fornita e sancisce l'ingresso o meno nel percorso di affiancamento, un terzo comitato si occuperà poi del finanziamento-. La percentuale di rientro dei prestiti fatti a questi giovani imprenditori è del 97%».

In foto **Ludovic Duprez**, membro della famiglia Mulliez e socio fondatore di Réseau Entreprendre Italia.



Una delegazione Piemontese ha avuto il piacere di partecipare ed è tornata entusiasta della crescita della rete Réseau in Italia. Non ci resta che fare i nostri migliori auguri alla neo nata **Réseau Entreprendre Emilia Romagna** e al suo presidente **Buisson Marc**, presidente amministratore delegato di **Day Ristoservice S.p.A**

BENVENUTA ALLA 31esima neoimpresa



START UP NEO LAUREATA #31: FENICETEK

Il 1 Giugno Stefano Cini, founder di Fenicetek ha brillantemente superato il Comitato di Convalida Réseau Entreprendre Piemonte.

Fenicetek S.r.l.s. è un'azienda innovativa che si inserisce in un contesto tradizionale proponendo una soluzione alternativa nel campo della **funeraria**. L'imprenditore, Stefano Cini, parte da una base di conoscenze solide avendo lavorato nell'azienda di famiglia, la Cini Marmi, per diversi anni. L'innovazione consiste nel proporre sul mercato un'urna cineraria diversa da quelle cui siamo abituati, un prodotto di **design made-in-Italy**, perfetto per integrarsi all'interno delle mura domestiche e nella vita di tutti i giorni.

Tutto ciò è inoltre accompagnato da una docking station, da cui ogni urna è accompagnata, cioè la sede per il dispositivo mobile attraverso il quale l'utente interagisce con l'urna, con i ricordi del defunto e molto altro.

Tramite il sito web e grazie alla realtà aumentata sarà possibile visualizzare in anteprima l'urna nella posizione in cui si pensa di posizionarla in casa e scegliere il colore e la forma che più si adatta all'arredamento.

La strategia prevede di concentrarsi in paesi dove la cremazione è un fenomeno consolidato quali l'Inghilterra e la Svizzera.



Ringraziamo il nostro nuovo associato **Alberto Zanotti** per aver ospitato il comitato presso la sua azienda, la **GEA Profumi S.r.l.**

In seguito a questo incontro è stato concordato che Fenicetek sarà accompagnata dal Dott. Zanotti in qualità di mentor individuale!

Auguriamo loro una lunga e proficua collaborazione!



LA VITA ASSOCIATIVA

I Club dei neoimprenditori



“Imprenditori si diventa”

Il quinto Club dei Neo di quest'anno

Dove: Social Fare

Relatore e ospite: Maurizio Traversa di Eurofork

31 MAGGIO 2017

Il Club dei Neoimprenditori di Maggio è stato orchestrato da **Maurizio Traversa**, nuovo associato REP, CEO e coproprietario di **Eurofork**, azienda piemontese attiva nel campo dell'**automazione industriale**.

Un'impresa di successo nasce, si sviluppa e diventa simbolo di eccellenza nel mondo grazie alla volontà di non accontentarsi mai, cercando sempre di individuare in anticipo i bisogni del mercato e cogliendo al volo le opportunità che si presentano. Un team aziendale con competenze trasversali, investire sui giovani e sull'innovazione sono i crismi fondamentali di un'impresa che vuole affrontare il mercato odierno. Queste le principali considerazioni di Maurizio Traversa che hanno generato un vivace dibattito che ha coinvolto tutti gli startupper presenti.

Per concludere in bellezza è stato possibile in seguito interagire con il protagonista della serata, Maurizio Traversa, nel corso di una deliziosa cena proposta da uno degli chef di Gnammo che ringraziamo caldamente per l'accoglienza!



Ringraziamo inoltre Maurizio Traversa per la sua importante testimonianza, gli startupper intervenuti e SocialFare per averci accolto e ospitato!



“Marchi, brevetti, know-how e proprietà intellettuale”

Il sesto Club dei Neo di quest'anno

Dove: Studio Venturello e Bottarini, Avvocati

Relatore e ospite: Avvocato Marco Venturello

22 GIUGNO 2017

L'Avvocato **Marco Venturello** ha ospitato presso il suo studio ed è intervenuto come relatore dell'evento formativo dedicato a tutte le neoimprese in professionalizzazione per un approfondimento su: **Marchi, brevetti, know-how e proprietà intellettuale**. Le startup presenti hanno partecipato ponendo quesiti ed interagendo attivamente durante l'incontro.

Ringraziamo l'Avvocato Venturello per la sua disponibilità e per averci ospitato e i Neoimprenditori per la loro partecipazione!

Benvenuto ai nuovi Soci



Gianmarco Salvagno - AD, Kelyan S.p.A.

Kelyan S.p.a., azienda da oltre 30 anni leader in Italia nel settore IT, propone, sviluppa e supporta servizi e strumenti tecnologici per aiutare le imprese a governare il proprio business ed a crescere.

Kelyan realizza soluzioni innovative il cui valore aggiunto è dato dall'esperienza e dal know-how del suo team, specialista nel rendere l'innovazione semplice. Propone soluzioni per diversi ambiti: dalla gestione documentale all'automazione dei processi di vendita, da soluzioni ERP a soluzioni di infrastruttura e sicurezza gestita. Tutti i servizi sono disponibili sia in modalità On Premise che in Cloud, rendendo tecnologie complesse facilmente fruibili, immediate e sicure.

Benvenuto a Gianmarco Salvagno!

[Sito web Kelyan S.p.A.](#)



Alberto Zanotti - GEA Profumi S.r.l.

GEA S.r.l. nasce nel 1996 come azienda che si occupa di **importazione** di prodotti da paesi extraeuropei. La sua offerta rispetta standard qualitativi molto alti grazie alla selezione attenta e puntuale dei fornitori. Il tutto al fine di mantenere un buon rapporto qualità prezzo. Questo ha permesso l'acquisizione di importanti quote di mercato e permette di presentarsi con un'ampia gamma di offerte qualificate nel settore della **promozione**.

La collaborazione con professionisti dell'immagine e l'attività di ricerca di soluzioni sempre nuove permette di mantenere un alto standard e rende GEA un partner affidabile per tutto il processo che va dal concepimento alla realizzazione alla distribuzione di un prodotto.

Dal 1998 si affianca un'altra attività, quella della **profumazione d'ambiente**, nata anche essa in ottica promozionale, la quale ha però acquisito un proprio valore e rientra tuttora tra le attività principali del marchio. Nel 2003 è stato deciso inoltre di entrare nel mercato della distribuzione al dettaglio, sviluppando, parallelamente a quelle esistenti, una linea a marchio proprio.

Benvenuto ad Alberto Zanotti!

[Sito web GEA Profumi S.r.l.](#)



Who's next?

LE STARTUP REP IN PRIMO PIANO

Le nostre Start up in Primo Piano

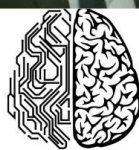
Cari Associati, in questa sezione abbiamo pensato di inserire alcune notizie a proposito delle startup accompagnate da REP, in modo da tenervi aggiornati sulle attività dei nostri neoimprenditori. Nel caso aveste bisogno dei loro servizi, non esitate a contattarli!



NIGIS

Nigis S.r.l. è una Software House dedicata allo sviluppo di applicazioni Desktop (Windows e Macintosh) e Mobile (iOS e Android) basate sulla realtà virtuale.

Obiettivo di Nigis S.r.l. è quello di sviluppare e commercializzare inizialmente il prodotto CUSTHOMEYES, un software innovativo che utilizza la realtà virtuale come mezzo per realizzare progetti immobiliari in modo semplice, intuitivo, completamente immersivo ed interattivo, ma soprattutto in tempo reale



NIGIS

[Sito web NIGIS](#)




IMMODRONE

IMMODRONE

Immodrone S.r.l. è la prima azienda in Italia specializzata in Marketing Immobiliare con i droni. Si occupano di valorizzare le proprietà immobiliari attraverso foto e video dall'alto con l'utilizzo di droni al fine di realizzare materiale audiovisivo prevalentemente a scopo commerciale.

[Sito web IMMODRONE](#)

SAVE THE DATE! EVENTO IMPERDIBILE!

 **"Alla scoperta di EGEA, dove si incontrano le buone energie"**
Testimonianza di Pierpaolo Carini
18 luglio ore 10-12.30, Santa Vittoria d'Alba (CN)

Il programma prevede:
Ore 10-11: visita alla centrale idroelettrica di Santa Vittoria d'Alba
Ore 11: trasferimento in EGEA, welcome coffee, intervento dell'ing. Pierpaolo Carini e light lunch

COMUNE DI SANTA VITTORIA D'ALBA

Pierpaolo Carini presenta - "Alla scoperta di Egea, dove si incontrano le buone energie"

Il giorno Martedì 18 luglio avrà luogo presso Santa Vittoria D'Alba un interessante testimonianza aziendale di Pierpaolo Carini il cui tema sarà:

Alla scoperta di Egea, dove si incontrano le "buone energie"
Una realtà imprenditoriale efficiente e dinamica a servizio delle aree di "provincia" del Nord Ovest

Il programma prevede:

Ore 10-11 visita alla centrale idroelettrica di Santa Vittoria d'Alba

Ore 11 trasferimento in Egea, welcome coffee, intervento dell'Ing. PierPaolo Carini e light lunch

Per aderire è sufficiente comunicarlo al team di Réseau Entreprendre Piemonte che rimane a disposizione per ogni domanda.

Vi aspettiamo numerosi!

[Sito web EGEA](#)

NOTIZIA DAL TEAM!



Ringraziamo Stefano Bertolino per i mesi trascorsi con noi e per il suo prezioso contributo, un grande in bocca al lupo per la prosecuzione del suo percorso di studi!

Benvenuta ad Enrica Rinaudo, neolaureata presso la Scuola di Amministrazione Aziendale, nuovo membro del team di Réseau!



Réseau Entreprendre Piemonte
Corso Brescia 39, Torino 10152
piemonte@reseau-entreprendre.org



[Unsubscribe here](#)

Inviato da



© 2016 Réseau Entreprendre Piemonte