

Le 06 juin 2017

**PROTECT 2000 cherche un technico-commercial pour améliorer le suivi et développer le CA auprès des syndicats d'immeuble**

PROTECT 2000 recrute immédiatement un technico-commercial (expertise technique métier de l'automatisme obligatoire) pour conseiller, gérer et développer en priorité nos produits et nos solutions de fermeture auprès des syndicats d'immeubles et des résidences : Portes de garage – Portails – Barrières, bornes escamotables, clôtures, systèmes de commande d'ouverture et contrats d'entretien...

Le technico-commercial rapportera directement au dirigeant de PROTECT 2000.

Une expérience **acquise et réussie**, depuis au moins **cinq ans** sur ce type de suivi auprès des syndicats d'immeuble sera déterminante. L'exigence en matière de **qualité**, le respect des engagements et de la **parole donnée** constituera « un plus ». On recherche un profil de technico-commercial pour suivre la base installée, améliorer la qualité du suivi en termes de réactivité et développer le CA.

En contrepartie PROTECT 2000 mettra les moyens pour réussir le challenge : Des outils informatiques (PC PORTABLE, logiciel) pour faire des devis vite et bien, une mise à disposition d'une base de données clients, une méthodologie de travail éprouvée, des moyens logistiques (voiture, téléphone et formation fabricant), une présence depuis bientôt 30 ans dans les Yvelines, un soutien par un référent technique qui travaillera en binôme avec lui, et enfin une rémunération attractive fixe et variable ( la partie variable fondée sur des atteintes ou dépassement d'objectifs).

Merci de ne pas hésiter à utiliser votre réseau relationnel pour relayer ce projet d'embauche et pour nous mettre en contact avec les bons candidats.

MERCI